

证券代码：002532

证券简称：新界泵业

新界泵业集团股份有限公司

投资者关系活动记录

编号：2012-004

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明</u> ）	
参与单位名称 及人员姓名	招商证券股份有限公司 管孟 西部证券股份有限公司 宋振平 财通证券有限责任公司 汪奇峰 国金证券股份有限公司 周志鹏	
时间	2012 年 11 月 15 日上午 13:00-15:30	
地点	公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 严先发 证券事务代表 汪严华	
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p>1、公司未来并购的方向，是否考虑其他行业的并购？</p> <p>答：公司未来的并购，将立足于公司主业及主业衍生产业，即农业水泵、生活用泵、污水废水处理及其衍生产业。</p> <p>2、公司研发情况？</p> <p>答：一直以来，公司十分重视研发团队建设和研发费用投入。母公司研发费用投入占到当年营业收入的 3%以上，并形成了实力雄厚的研发团队。目前公司研发团队人员有 200 人左右。</p> <p>3、公司发展的主要潜在风险？</p> <p>答：公司发展的主要潜在风险主要是人才，特别是专业人才和中高级人才。上市以来，公司实现了飞速的发展，但人才能否跟上公司的发展我想是很多民营企业面临的课题，如何用人、培养人、激励人、留人，是需要好好研究的；当然，</p>	

	<p>原材料的价格波动、汇率风险、技术研发也会成为公司发展的风险。</p> <p>4、公司经销商建设已经比较稳定，明年销售费用增长是不是会少一些？</p> <p>答：公司销售费用，主要来源于营销网络的建设和运营、宣传或广告费用的投入、营销人员的薪资激励体系等，这需要根据明年市场情况结合公司实际情况而定。</p> <p>5、浙江博华主要业务有哪些？</p> <p>答：博华的主要业务集中在市政污水处理、工业园区污水处理和企业污水处理等方面，博华能提供咨询、设计、工程承包到运营等服务。</p> <p>6、研究公司财务报表后，发现同属于水泵行业，为什么新界泵业产品的毛利率低于南方泵业产品？</p> <p>答：公司水泵产品与南方泵业水泵产品相比，我们发现毛利率稍低但净利率差不多，毛利率稍低的原因，主要是因为各自的销售模式不同：公司销售模式为经销商销售，存在中间环节；而南方泵业为直销模式，不存在中间环节。</p> <p>7、参观公司产品生产现场。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2012 年 11 月 15 日