

证券代码：002532

证券简称：新界泵业

新界泵业集团股份有限公司

投资者关系活动记录

编号：2013-010

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明）
参与单位名称 及人员姓名	招商证券 刘荣、管孟 中邮基金 栾超
时间	2013 年 5 月 15 日 10:30-12:00
地点	杭州西溪 598 宾馆
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 严先发
投资者关系 活 动主要内容介 绍	<p>1、公司的竞争优势有哪些？</p> <p>答：公司竞争优势主要包括以下几个方面：</p> <p>1）公司销售网络优势。公司在全国主要省市设有 15 个区域配送中心，全国有 1,100 多家一级经销商、3,000 多家二级经销商，通过对接公司 ERP 系统，区域配售中心拥有完整的物流配送和物流管理等服务体系；</p> <p>2）技术与研发优势：公司长期与浙江大学、江苏大学、中国农业大学等一流的学术机构保持合作，是全国农业机械标准化技术委员会潜水泵工作组组长单位，是农用水泵行业标准的主要起草单位；</p> <p>3）品牌优势：公司产品获得了包括终端用户、经销商及政府与社会的认可，海外出口也有 90%以上为自主品牌；</p> <p>4）产业集群优势：公司地处“中国水泵之乡”浙江省温岭市大溪镇。就产业集群而言，温岭市是中国最大的水泵生产基地，产业配套齐全。</p> <p>2、水泵行业未来发展情形如何？</p> <p>答：未来国内水泵行业发展前景很好，这是因为国家十二五规划中明</p>

	<p>确提出加大对水利投资建设,水利投资建设项目中很多方面都涉及到水的输送和给水增压,离不开对水泵的需求。</p> <p>3、公司未来对水泵业务的发展规划,会不会进入工业泵或者不锈钢泵等领域? 现在的不锈钢泵与南方泵业有没有业务冲突?</p> <p>答:从战略角度看,公司会从农用泵向城镇生活用泵(不锈钢泵、污水泵、屏蔽泵)方向发展。公司与南方泵业在不锈钢泵业务上虽然存在小部分重合,但不构成竞争关系。</p> <p>4、公司公布的近几年经销商数量都没有变化,是不是表示国内网络建设已经非常成熟?</p> <p>答:虽然经销商总体数量变化不大,但公司每年都会培育一些新经销商加盟新界。经销商可以免费到公司培训,并且公司会给经销商设计店面、派工作人员驻点进行销售辅导。公司每年会对经销商进行结构性调整,优胜劣汰,所以数量上虽然变化不大,但质量都在提升。</p> <p>5、浙江博华的定位? 现在控股 51%,以后会不会全部收购?</p> <p>答:浙江博华主要业务包括:市政污水处理工程;工业园区污水处理工程;工业企业污水处理工程。收购博华为公司提供了向环保工程领域扩张的平台。公司把污水处理环保产业作为一个重要增长点发展,不会收购博华的全部股份,保留一定的股份有助于吸收博华的整个团队,有利于该公司长远发展。</p> <p>6、博华在行业的定位水平?</p> <p>答:目前环保行业还在发展中,很多公司收入规模在 1 亿元左右。公司收购博华后在资金、渠道等方面都会给予支持。博华将持续专注水处理、技术含量较高、竞争相对较小、市场容量大的工业园区水处理项目。未来博华每年的产值和利润的增长速度都要争取超过母公司泵产业的发展速度,力争在工业和园区污水处理方面成为领军企业。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2013 年 5 月 15 日