

新界泵业集团股份有限公司

投资者关系活动记录

编号：2013-012

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明）
参与单位名称 及人员姓名	东北证券 王凯
时间	2013 年 5 月 24 日 9:00-11:00
地点	董事会秘书办公室
上市公司接待 人员姓名	公司董事会秘书 严先发
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>1、公司董事会秘书介绍公司发展战略、经营理念、价值观、企业文化等基本情况。</p> <p>2、公司毛利率能够保持持续上升的原因以及是否有进一步上升的空间？</p> <p>答：公司产品毛利率能够保持持续上升，得益于我们有效加强内部成本控制。我们在企业内实行业绩考核（赛马）机制，包括零配件供应环节的考核、原材料采购环节的考核、产成品生产环节的考核等。</p> <p>在企业生产经营中，我们严格执行“每个员工从节约一张纸、一滴水做起，经营成本才会下降”的经营理念，通过采取全方位的内部成本控制，严格把控从原材料投入到产成品产出过程中的每一个生产环节，从影响产品成本的每一个细节入手、下功夫，为控制产品成本、提升产品毛利率奠定坚实的基础。</p> <p>3、历年来，公司应收账款都控制得很好，而 2012 年末应收账款较大，请问原因是什么？</p> <p>答：2012 年末，公司应收账款为 1.07 亿元（合并数据），较上年末增</p>

	<p>长 6,722 万元，增幅为 167.31%，主要系收购子公司方鑫机电（2012 年末应收账款净额为 975.14 万元）和博华环境（2012 年末应收账款净额为 6,380.16 万元）应收账款转入所致。</p> <p>2012 年末，子公司博华环境应收账款净额为 6,380.16 万元，占公司应收账款比例较大的原因是：博华环境属于工程类企业，需先垫资进行工程建设，然后才能逐步回收垫资款及收取资金回报率等，工程期限一般为 2-3 年甚至更长，所以形成的应收账款金额较大，期末应收账款净额较高。</p> <p>4、公司产品是否进入国家农泵补贴目录，属于什么类别，有多少种产品，对公司生产经营影响如何？</p> <p>答：公司水泵产品在 12 大类补贴机具中隶属于第 7 大类“排灌机械”第 1 小类“水泵”（包括离心泵和潜水泵）。</p> <p>公司是国内农机补贴目录中上榜品牌最多的农业泵企业，公司有 9 类产品几十个规格型号产品进入《2012-2014 年国家支持推广的农业机械产品目录》。这 9 类产品包括：充水式潜水电泵、充油式潜水电泵、干式潜水电泵、井用小型多级潜水电泵、喷射式电泵、潜水电泵、潜水螺杆电泵、污水污物潜水电泵、自吸电泵，农机产品的补贴对水泵的销售有一定的促进作用。</p> <p>5、收购浙江博华环境对公司的影响，其业务开展情况如何？</p> <p>答：收购浙江博华环境，有利于公司向环保工程、污水处理行业拓展。浙江博华经营范围包括环境保护技术开发、技术服务、成果转让、环境保护工程、市政工程、废水废气处理、环保设备等批发零售。该公司现拥有环境工程（废水、废气、噪声）专项工程设计证书；环境污染治理工程总承包资质证书；环境污染治理设施运营资质证书；建设项目环境影响评价、建设工程咨询资质证书。浙江博华主要业务包括：市政污水处理工程；工业园区污水处理工程；工业企业污水处理工程等。</p> <p>收购浙江博华后，公司将其作为向环保工程领域扩张的平台，利用自身资金优势支持其业务快速发展。</p> <p>浙江博华提供工程环评、设计、施工、承包一条龙服务，其在台州、重庆、新疆等各地都有工程项目。</p> <p>6、企业未来 5 年发展规划和企业发展战略？</p>
--	---

	<p>答：按照公司发展规划稳健发展，将产品升级作为重点，不断提升高附加值产品种类和产品品质。在中国人力成本上升的大背景下，需要快速缩短和国外水泵行业领先企业在产品品质上的差距，另请参阅《公司五年发展规划》。</p> <p>7、参观公司产品生产现场（二基地）、新总部大楼一楼展厅。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2013 年 5 月 24 日