

证券代码：002532

证券简称：新界泵业

新界泵业集团股份有限公司
投资者关系活动记录

编号：2013-018

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	广发证券股份有限公司 罗立波
时间	2013 年 8 月 30 日 14:00-15:30
地点	董事会秘书办公室
上市公司 接待人员姓名	公司董事会秘书 严先发
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>1、公司董事会秘书严先发先生介绍公司 2013 年上半年生产经营情况：</p> <p>2013 年上半年，公司实现营业总收入 5.50 亿元，较上年同期增长 14.18%；实现主营业务收入 5.37 亿元，较上年同期增长 17.04%，其中：国内销售额为 3.16 亿元（含水处理），较上年同期增长 32.05%；国外销售额为 2.21 亿元，较上年同期略有增长；归属于上市公司股东的净利润为 6,288 万元，较上年同期增长 43.10% 。</p> <p>2、公司在产业布局方面是如何规划的，特别是产品方面？</p> <p>答：温岭是公司的总部和制造基地，包括老厂区和上马新厂区，前期竞买的土地是作为中远期的储备。杭州主要是定位于技术中心、水处理中心和国际贸易中心。而江苏、江西子公司，则是水泵配件/铸件生产基地。</p> <p>3、从上半年来看，江苏、江西两个子公司，资产周转率还较低，未来如</p>

	<p>何提升？</p> <p>答：这两家子公司主要是为母公司水泵产品做配套生产，由于两家子公司的磨合、熟练还需要一些时间，所以目前母公司还有不少配套件对外采购。未来随着母公司销售收入增长，子公司生产、技术、质量等各方面不断成熟，水泵配件内部配套率将不断上升、江苏、江西子公司的产能利用率会稳步提升。</p> <p>4、产品研发方面进展如何？上半年有哪些产品表现较好？</p> <p>答：新产品中，陆上泵分类中的不锈钢泵，潜水电泵中的污水泵，其他水泵中的屏蔽泵发展较好；子公司里面，老百姓泵业经过整合，以及渠道扩展，其上半年增长较快。产品的延伸与完善，并充分发挥渠道优势，是公司未来增长的重点方向。</p> <p>5、上半年海外销售基本持平，低于预期，是什么原因造成的？</p> <p>答：上半年海外销售中，亚非拉地区收入有所下降，这主要是由于中东局势不稳定给公司产品销售带来了不利影响；而欧美地区收入上升，是由于经销网络不断扩大、产品认可度进一步提高拉动销售增长。因公司海外销售收入中亚非拉地区比重较大，故上半年公司海外销售较上年同期基本持平。</p> <p>6、前期干旱形势对公司水泵产品需求的影响如何？半年报显示预收款增长较多，原因是什么？</p> <p>答：干旱对于各类水泵产品需求的影响各不相同，对于农业相关产品有拉动。预收款增长较多，主要原因是公司加大营销力度，客户订货增加所致。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2013 年 8 月 30 日